

Sie suchen einen entspannten Job von 9 -17 Uhr, dann verschwenden Sie keine unnötige Zeit damit dieses Stellenangebot zu lesen. Wir suchen engagierte und flexible Menschen, die den festen Willen zum Erfolg mitbringen. Als eine der führenden Personalberatungen haben wir uns auf die Beschaffung und Auswahl von Fachkräften und Führungskräften im Auftrag unserer Kunden spezialisiert. Wenn Sie sich ohne Wenn und Aber erfolgreich im Vertrieb zu etablieren wollen, dann lassen Sie diese einzigartige Chance nicht verstreichen. Wir bieten Ihnen den Einstieg in eine langfristige berufliche Perspektive als

Junior Technical Sales Manager (m/w)

direkt bei unserem Kunden. Gestandene Vertriebsprofis warten darauf ihre langjährigen Erfahrungen an Sie weiter zu geben. Lernen Sie wie man sich mit Spitzentechnologien von Weltruf, sehr schnell und erfolgreich am Markt bewegen kann. Unser Kunde, die weltweit unangefochtene Nummer 1 in Automatisierungstechnik, bietet nicht nur die besten Lösungen für hoch effiziente Prozessautomatisierung sondern zählt im internationalen Ranking zu den beliebtesten (Top 5) Arbeitgebern. Neben der Marktposition ist es vor allem die wertschätzende Unternehmenskultur die unseren Kunden zu einem einzigartig attraktiven Arbeitgeber macht. Eine asiatisch geprägte Philosophie gepaart mit europäischen Werten die der Präzision eines Schweizer Uhrwerkes gleicht, ist das Erfolgsgeheimnis eines stetig wachsenden Technologieunternehmens. Extrem flache Hierarchien ermöglichen blitzschnelle Reaktionen auf Marktanforderungen und schaffen Freiraum für die individuelle Entwicklung jedes Mitarbeiters auf allerhöchstem internationalem Niveau. Bereits heute die Zukunft zu gestalten ist eine Herausforderung die nur im Team gelingen kann, deshalb versteht sich unser Kunde als großes wandlungsfähiges Team, das jederzeit zusammensteht um den globalen Anforderungen gerecht zu werden. Ein Unternehmen das trotz außerordentlicher Dynamik mit hoch professionellen Strukturen und außergewöhnlich schlanken Prozessen Maßstäbe in Transparenz und Effizienz setzt, bietet die besten Voraussetzungen um in kürzester Zeit Höchstleistungen zu erreichen. Ihr persönlicher Mentor wird Sie dabei jederzeit unterstützen Ihre Ziele so schnell wie möglich zu erreichen. Ein großzügiges Vergütungssystem mit einem mehr als ausreichenden Grundgehalt und ansehnlichen Bonusleistungen soll Ihnen das Leben so angenehm wie möglich machen. Ein attraktives Dienstfahrzeug (auch zur privaten Nutzung) und eine hochwertige technische Ausstattung unterstreichen den hohen Anspruch unseres Kunden.

## Junior Technical Sales Manager (m/w)

### Ihre Aufgaben

---

Neben fest vereinbarten Kundenterminen gehört die regelmäßige Präsenz auf Messen und branchenspezifischen Netzwerkveranstaltungen zum festen Bestandteil ihrer Außendiensttätigkeit. Dabei beraten Sie Kunden in Fragen der Automatisierungstechnik. Innendienstzeiten nutzen Sie um neue Zielkunden am Markt zu identifizieren und gemeinsam mit Kollegen Strategien und Lösungen für die Zukunft zu entwickeln. Um das Rad nicht jede Woche neu zu erfinden, stützen Sie sich dabei auf das umfangreiche Wissen aller Kollegen weltweit, sie besuchen regelmäßig Produktschulungen und arbeiten eng mit den Kollegen aus angrenzenden Fachbereichen zusammen.

### Ihr Profil

---

Sie haben Ihr Studium (egal welcher Fachrichtung) erfolgreich abgeschlossen und brennen darauf Ihre Karriere im B2B Business zu starten. Kommunikationsstärke, Einsatzbereitschaft und ausgezeichnetes technisches Verständnis sind die idealen Begleiter für diese einmalige Chance. Konventionelle Umgangsformen und professionelles Auftreten sind für sie selbstverständlich?

### Wir bieten

---

Sie erwartet eine unbefristete Festanstellung direkt bei unserem Kunden. Hoch interessante und anspruchsvolle Aufgaben in einem beeindruckenden Umfeld moderner Technologien in gewaltigen Größenordnungen. Die sorgfältige und individuelle Einarbeitung, hervorragende berufliche Perspektiven sowie die Möglichkeit zur fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung und größtmögliche Freiräume für die eigenverantwortliche Planung, Organisation und Umsetzung Ihrer Ziele. Eine äußerst attraktive Vergütung und ein Firmenfahrzeug das Ihnen selbstverständlich auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht runden das Angebot positiv ab.

### Kontakt

---

**Expert People | Management GmbH**  
Herr Frank Lorenz  
Nordplatz 9  
04105 Leipzig

Tel.: +49 341 56 11 276  
Mob.: +49 176 16 40 66 66  
Web: [www.expert-pm.de](http://www.expert-pm.de)  
Mail: [F.Lorenz@Expert-PM.de](mailto:F.Lorenz@Expert-PM.de)